



i>TOPICS  
定期購読管理システム

# 出版社様、業界新聞社様、 会員会報誌発行元様の 様々な定期購読管理を実現します

定期購読では、お客様の要望に合わせた契約管理・発送管理が重要です。  
期間延長、契約更新から売上管理、債権回収まで実務に沿った運用で最大効果を発揮します。  
i>TOPICS定期購読管理システムは出版社様に限らず業界新聞、会員に対する会報用にと  
様々な業種でご利用いただいております。

# i-TOPICS 定期購読管理システムの様々な活用シーン

## 活用事例 1

### 定期購読管理：定期購読契約

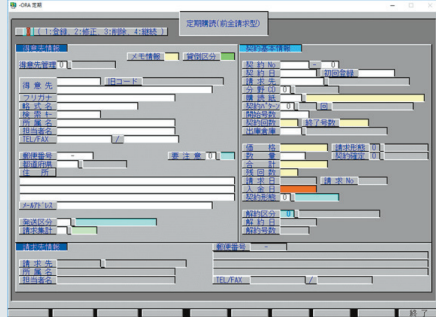
出版社  
業界新聞  
会員会報

#### 前金請求型

定期購読誌・紙の発行形態（月刊、各月刊、季刊、週刊）及び契約回数パターン（4回、6回、12回、24回、36回、50回等）に応じた契約管理。一般的な契約体系となります。

#### 完納請求型

契約期間が完了後に期間分の請求を実施します。契約期間で固定契約金額となります。



定期購読誌：月刊誌5誌 各月刊4誌、季刊誌4誌

<b>特長</b>	受注センターでの受注受付、問合せ対応、発送指示、キャンペーン商品管理・発送
<b>定期購読</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>月刊誌、各月刊、季刊誌等合わせて14誌の定期購読</li> <li>季節ごとのキャンペーン、新規タイアップ取引先とのキャンペーン、特別価格でのキャンペーン、継続対象読者へのキャンペーン、決済方法誘致のキャンペーン等様々なキャンペーンを立案し購読者拡大の施策を展開</li> <li>キャンペーンではプレゼント商品での展開キャンペーンがありその商品の管理、発送業務を受注センターで全て対応。また、顧客への特別発送指示・荷姿も管理。</li> <li>システムはクラウド環境で稼働し、常時出版社様からのデータ抽出等に対応</li> </ul>
<b>外部連携</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>外部連携では自社オリジナルECサイトとの連携、富士山マガジンサービス様との連携を実施</li> <li>決済方法としてコンビニ・郵政対応の「払込票」発行と決済代行会社様連携でのクレジット決済を実施</li> </ul>
<b>継続処理</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>決済方法別に「継続案内（請求）」を用意、契約終了までに2回、継続後1回の継続案内を発行</li> <li>クレジット決済の場合、継続案内書（クレジット課金の告知）を発行、同時に「洗替」を実施。クレジット不可の場合、自動的に「払込票」対応</li> </ul>
<b>会計連携</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>入金、売掛金残高管理、売上、前受金残高管理、貸倒処理に対応した自動仕訳連携を実施</li> </ul>

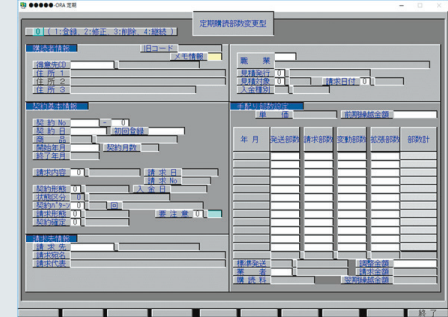
## 活用事例 2

### 業界新聞：業界新聞発行

出版社  
業界新聞

#### 部数変動型

永続的な契約体系で発送部数の常時変動、発送先の追加・停止等に対応。請求サイト（4半期、1回/年、毎月当）へ対応します。部数変更対応は過去6回分は履歴としての表示。先6回分に対し部数変更に対応します。



定期購読誌：月刊誌1誌

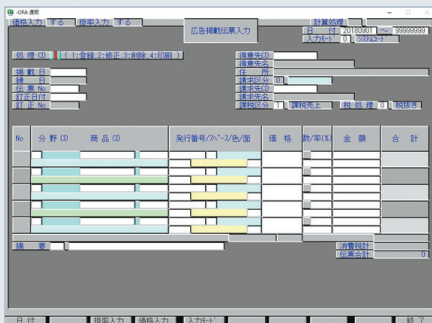
<b>特長</b>	自社での全国の業界関連読者向け業界新聞購読管理を実施
<b>定期購読</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>月刊誌1誌</li> <li>定期購読契約形態では①前金請求での標準型、③発送部数に応じた請求型の2タイプの契約形態を運用</li> <li>③発送部数に応じた請求型では請求先（本部）- 発送先（支部）の連動で請求先に対し各発送先（支部）ごとの発送部数を締単位で請求</li> <li>締月は各請求先ごとに任意設定があり、毎月請求、各月請求、四半期請求、一年請求と様々な請求締月管理を実施</li> <li>部数は発送先ごとに任意部数の管理が可能で6ヶ月先までの任意の月からの部数変更に対応し、また発送先単位で発送部数の [0] 設定が可能であり発送の「休止」[対象外] の対応も可能</li> <li>任意の発送先からの発送先の追加はもちろん、請求先の合併等への対応として「請求先変更」が可能</li> </ul>
<b>外部連携</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>弊社サブシステムの広告管理及び通販管理システムとの連携により広告掲載料の管理、請求。書籍等の販売、請求業務を実施</li> </ul>
<b>継続処理</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>決済方法別に「継続案内（請求）」を用意、契約終了までに2回の継続案内を発行</li> <li>継続後、未入金で2回発送、継続後の入金の催促は1回実施</li> <li>3回目発送時に未入金の場合、発送停止</li> </ul>
<b>会計連携</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>入金、売掛金残高管理、売上、前受金残高管理、貸倒処理に対応した自動仕訳連携を実施</li> </ul>

## 活用事例 3

### 業界新聞：広告掲載伝票入力

業界新聞

業界新聞購読社の広告掲載売上、請求、入金を管理します。広告スペース、色、掲載面管理が可能です。同一顧客に対する多角的な売上管理を実現します。

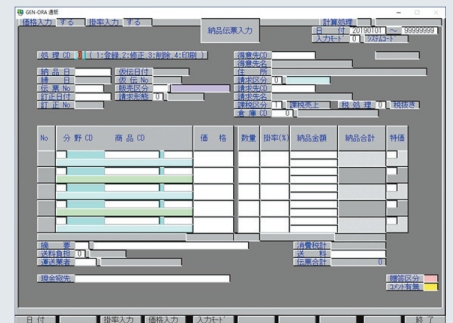


## 活用事例 4

### 業界新聞：購読者向け書籍等物販売上

業界新聞

業界新聞購読者向けに書籍、カタログ、グッズ、セミナー等の「物販等」の売上、請求、入金を管理します。同一顧客に対する多角的な売上管理を実現します。



\*ご不明な点あるいはご質問は弊社ホームページをご参照の上、質問シートにてお尋ねください。

開発元・販売元

販売代理店

## 株式会社 アクセスポイント

〒154-0023 東京都世田谷区若林3-17-11 ユニマツ松陰神社ビル3F  
TEL.03-6410-5805 FAX.03-6410-5806  
E-mail: ap@access-point.co.jp

システムの詳細は… <https://www.access-point.co.jp>